

米国進出のためのコンサルティング

サービス内容

アメリカで 24 年間ビジネスをしてきた専任者がその異なるビジネス慣行での経験やノウハウを駆使し貴社の米国進出のサポートをします。海外で販売をしたいが海外経験が無い、担当者がいない、英語が良く分からない、知り合いに頼っているがアクションが遅いなど、お悩みをお持ちの貴社のために一からサポートをいたします。

1. 貴社製品の米国進出、販売の市場調査

貴社の製品をアメリカ、カナダで販売するためのお手伝いをします。

2. 報告書

貴社の目的に沿って海外市場や企業の調査を行い報告書としてまとめます。

3. 海外での展示会出展

販売の可能性、促進のためにその業種の展示会などに出展し、問い合わせのフォローや市場調査、競合他社の調査等を行います。

4. 海外視察

市場調査や代理店、パートナー、競合相手調査等の目的で海外の企業訪問のアレンジを行い同行し通訳はもちろんアドバイスもします。

5. 英語での交渉

海外進出にあたり貴社に代わって英語での電話やメールのやり取りはもちろん現地に出向き細部の交渉や契約をします。

6. ホームページ作成と輸出入

英語でのホームページ作成、輸出、輸入のための業務を行います。

7. 海外での代理店、業務提携パートナー、現地法人設立

代理店、パートナーの候補のための調査。貴社の現地法人設立のための税務、法律、駐在員のビザ等の諸手続きを行います。

8. 代理店代行業務

貴社の投資やリスクを少なくするために代理店の代行業務をします。アメリカでの住所、電話、ファックスなどはもちろん代理店として対応、営業を貴社と共に促進します。

料金体系

- ◇ 御社のご希望や業務の内容により御見積もりします。プロジェクトが長期に及ぶ場合月額での御見積もりもあります。
- ◇ お気軽にご連絡頂ければ幸いです。